

A photograph of Patrick Vital, a middle-aged man with grey hair, wearing a dark suit jacket over a light blue patterned shirt. He is speaking into a small yellow lapel microphone and gesturing with his hands. The background is a blue screen with a cloud pattern.

# Patrick Vital

Conférencier Auteur

Press & Media Kit

Expert en  
Qualité Relationnelle

[www.patrickvital.fr](http://www.patrickvital.fr)

# QUI EST PATRICK VITAL ?

**Conférencier international, auteur et spécialiste de la qualité relationnelle**, Patrick Vital observe depuis plus de vingt ans les dynamiques humaines en entreprise avec le regard d'un éthologue.

Fondateur du cabinet Levito en 2004, il a accompagné et formé plus de 6 000 commerciaux et 4 000 managers en France et à l'international autour d'une conviction forte : **les compétences créent le potentiel, mais la qualité relationnelle permet de le transformer en performance.**



**Auteur** de *Vente et Négociation* (Dunod) et *Le Manager Éthologue* (Édition libre), il **enseigne la négociation, la prise de parole en public et le management** à l'École polytechnique et l'Université Paris Descartes, **en Français et en Anglais.**

Il est intervenu auprès d'entreprises telles que Vinci, la Caisse d'Épargne, SNCF, France Literie, Pirelli et bien d'autres, à travers plus de **150 conférences et ateliers.**

**L'expérience Patrick Vital**, c'est une intervention qui donne du sens, **fait grandir et crée une réelle valeur ajoutée** pour l'auditoire. À travers anecdotes vécues et exemples concrets, il bouscule notre rapport au commerce et au management, et **donne l'envie d'agir** sur notre posture, nos comportements et notre capacité à convaincre. Des messages qui galvanisent, des astuces de terrain **applicables immédiatement**, portés par l'humour et l'énergie.

Sa signature :

***“La qualité relationnelle transforme le potentiel en performance.”***

**[www.patrickvital.fr](http://www.patrickvital.fr)**



## #1 Arrêtez de vouloir être le meilleur. Devenez le préféré.

*Quand la relation fait la différence commerciale.*

- Comprenez pourquoi les clients ne choisissent pas toujours le "meilleur".
- Décelez les mécanismes qui créent la préférence, la confiance et l'adhésion.
- Décryptez pourquoi la qualité relationnelle est votre meilleur avantage concurrentiel.
- Renforcez votre impact personnel en identifiant les attitudes qui vous rendent plus influent, plus écouté et plus mémorable.

## #2 Ne motivez plus. Donnez envie ! *Le déclencheur de l'engagement et de la performance.*

- Découvrez pourquoi les plus appréciés engagent davantage.
- Cerner pourquoi certaines équipes se dépassent naturellement tandis que d'autres exécutent simplement les consignes.
- Décodez comment une relation plus forte entre managers et collaborateurs accélère durablement la performance, renforce la coopération et fidélise les talents.
- Activez les ressorts d'engagement et cultivez votre capacité à faire naître l'envie chez vos collaborateurs.

## #3 Transformez la relation et gagnez en influence.

*Faire des différences une force relationnelle.*

- Identifiez votre style de communication, vos forces et vos zones de vigilance.
- Explorez ce qui pousse chacun à réagir, décider ou communiquer autrement.
- Renforcez vos relations en valorisant la complémentarité des profils.
- Apprenez à repérer les différents profils et faites de cette diversité une richesse.

1h15 + Q&R · Présentiel, distanciel, atelier · Sur mesure · FR / EN

# OUVRAGES



## TÉMOIGNAGES

*"Une conférence de grande qualité qui fait réfléchir sur les postures de nos métiers."*



Jean Muller - Président -



*"Patrick Vital, c'est un vendeur qui parle à des vendeurs."*



Mickael Atlan - Directeurs des ventes -



*"Très ludique, une capacité à faire passer les bons messages"*



Gilbert Lemahieu - Administrateur -



## QUELQUES CLIENTS



[www.patrickvital.fr](http://www.patrickvital.fr)

# *Vivez l'expérience Patrick Vital !*



## RÉSERVEZ VOTRE DATE



[contact@patrickvital.fr](mailto:contact@patrickvital.fr)



+33 6 17 06 50 44



[www.patrickvital.fr](http://www.patrickvital.fr)



Suivez Patrick Vital

Accédez aux vidéos



Ajoutez Patrick  
à vos contacts



[www.patrickvital.fr](http://www.patrickvital.fr)